



## Sector Plantaardig uitgangsmateriaal



# Internationaal koploper in zaden en jonge planten

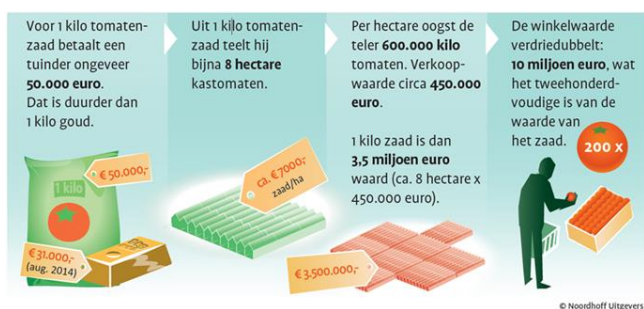
*In Nederland bevinden zich ruim 250 veredelings- en vermeerderingsbedrijven. Zij ontwikkelen nieuwe rassen en produceren en verhandelen plantaardig uitgangsmateriaal voor de land- en tuinbouw: zaden, bollen, knollen, stekken en jonge planten. De bedrijven werken aan betere teelteigenschappen en aantrekkelijkere producten. Hiermee levert de sector een positieve bijdrage aan maatschappelijke vraagstukken als voedselzekerheid, gezondheid en duurzaamheid.*

*Nederland is wereldwijd de grootste exporteur van zaden en jonge planten. In totaal biedt de sector ongeveer 12.000 arbeidsplaatsen. Nederlandse veredelings- en vermeerderingsbedrijven zijn dan ook van groot belang voor de economie van Nederland. De huidige koploperspositie kan alleen worden behouden in een gunstig investerings- en ondernemingsklimaat. Plantum pleit er dan ook voor dat subsidiebeleid en regelgeving innovatie blijven ondersteunen en stimuleren.*

Goede zaden en jongen planten bieden financiële voordelen voor de hele keten; van de tuinder via alle tussenliggende partijen tot aan de consument en de hele maatschappij. Een paar voorbeelden:

- Telers hebben baat bij schone en sterke zaden. Die dragen bij aan hogere opbrengsten en lagere kosten voor gewasbescherming;
- Transporteurs en supermarkten plukken de vruchten van langer houdbare producten. Als ze minder weg hoeven te gooien, lijden ze minder omzetverlies;
- Consumenten eten meer gezonde producten als die betaalbaar, smaakvol en aantrekkelijk zijn. Daarmee blijven ze gezonder en maken ze minder zorgkosten.

De potentiële financiële waarde van zaden en jonge planten blijkt bijvoorbeeld uit de weg die tomatenzaden afleggen in de handelsketen. Een kilo hoogwaardig zaad levert een hoeveelheid tomaten op die uiteindelijk tien miljoen euro waard is (zie onderstaande infographic).



Figuur 1: Zaden en jonge planten vertegenwoordigen een grote financiële waarde

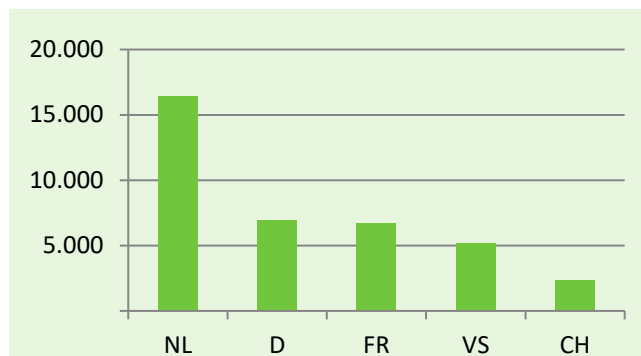
## Sterke exportpositie

Nederlandse veredelings- en vermeerderingsbedrijven leveren meerwaarde aan telers over de hele wereld: van grote rozentelers in Colombia tot kleinschalige aardappeltelers in Kenia en biologische slatelers in Californië. In 2016 exporteerden Nederlandse bedrijven voor 2,7 miljard euro aan plantaardig uitgangsmateriaal. En die export blijft groeien. De bedrijven hebben vestigingen in ruim honderd landen en werken samen met kennisinstututen in binnen- en buitenland. Ook op het gebied van kwaliteitscontrole nemen Nederlandse organisaties en bedrijven een belangrijke plaats in.

## Uitzonderlijk innovatief

Omdat afnemers steeds hogere eisen stellen aan zaden en jonge planten, is innovatie voor de sector van levensbelang. Gemiddeld steken Nederlandse bedrijven 15% van hun omzet in onderzoek en ontwikkeling, soms loopt dit zelfs op tot 30%. Ter vergelijking: bedrijven in de farmaceutische industrie investeren gemiddeld 10% van de omzet in onderzoek en ontwikkeling. Internationaal neemt Nederland een koppositie in bij het ontwikkelen van nieuwe

rassen. Dat blijkt uit het aantal aanvragen voor kwekersrecht in Europa: meer dan 30% hiervan komt van Nederlandse veredelaars.



Figuur 2: Aanvragen kwekersrecht in Europa van de afgelopen 20 jaar

## Goed beleid nodig

Overheidsbeleid moet zich richten op het stimuleren van innovatie. Dat houdt onder meer in:

- Effectief kwekersrecht in Nederland en daarbuiten;
- Goede toegang tot genetische bronnen, gebaseerd op heldere regels;
- Duidelijkheid rond het gebruik van de nieuwste verdelingsmethoden;
- Stimulering van onderzoek en innovatie en de kennisinfrastructuur in Nederland;
- Faciliteren van publiek-private samenwerking;
- Wereldwijd goed werkende keuringsdiensten voor controle en toezicht;
- Duidelijke regels voor plantgezondheid, gebaseerd op wetenschappelijke feiten en een effectief controlesysteem.

Om ervoor te zorgen dat Nederland zijn koploperspositie behoudt en verder uit kan bouwen, blijft Plantum zich inzetten voor beleid en regels die innovatie en markttoegang stimuleren.

## Van oudsher sterk

Het is geen toeval dat Nederland zo sterk is in zaden en jonge planten; 200 jaar geleden begonnen vooruitstrevende groentetelers al zaden te selecteren en te verkopen. Hiermee speelden ze in op de verstedelijking van Amsterdam en Rotterdam. In 1867 startte de toenmalige Rijkslandbouwschool in Wageningen al met onderzoek naar zaden. Sindsdien heeft de overheid veel in plantenonderzoek aan universiteiten geïnvesteerd, altijd met grote betrokkenheid van het bedrijfsleven. Die samenwerking tussen overheid en bedrijfsleven zorgde er onder meer voor dat Nederland in 1941 het eerste land was dat het kwekersrecht invoerde.